

## NHỮNG VIỆC QUAN TRỌNG

### 1. Bán vé máy bay

- Vietjet
  - Cam kết tháng: 300.000.000đ
  - Chính sách: Phí xuất vé thu thêm khách 50.000đ/chặng/nội địa
- VNA
  - Cam kết tháng: 30.000.000đ
- Vietravel Air
  - Cam kết tháng: 50.000.000đ
- Bamboo Air
  - Cam kết tháng: 50.000.000đ
- Tìm hiểu về công việc của đại lý vé máy bay, tìm hiểu chính sách hãng
- Tìm hiểu về quy trình book vé, thay đổi thông tin booking, hành khách, ngày khởi hành,... dựa vào tài liệu của mỗi hãng.
- Tuyển cộng tác viên

### 2. Thuê xe

- Điều chỉnh cân đối lại giá xe hợp lý
- Cố gắng đẩy cho xe công ty chạy, mục tiêu khai thác 80%
- Xe tự lái tìm được đối tác tốt tại Hà Nội, HCM
- Tìm đối tác công ty, công ty du lịch
- Phát triển & tham khảo mảng xe tự lái để có thể đầu tư mạnh mẽ này.

### 3. Tour open

- Điều chỉnh cân đối lại giá bán trên website, những tour nào mình chạy bán giá thấp, những tour nào phải gửi đối tác thì bán giá vừa phải.

### 4. Tour đoàn

- Xây dựng được chương trình tour độc đáo dành cho khách công ty.

### 5. Marketing

- Gửi mail, gọi điện, gửi profile
- Tham gia thêm nhiều hội nhóm

### 6. Học tập

- Tìm hiểu về công việc của sales tour, kỹ năng sales tour,... trên web và đọc thêm
- Tìm hiểu về tiếng anh chuyên ngành du lịch